

- A. người giới thiệu việc làm.
- C. nhà đầu tư chứng khoán.

- B. người mua sức lao động.
- D. nhân viên ngân hàng.

Câu 24: Trong sản xuất và lưu thông hàng hoá, cạnh tranh đóng vai trò là

- A. cơ sở kinh tế.
- B. động lực kinh tế.
- C. nền tảng kinh tế.
- D. tiền triển kinh tế.

Câu 25: Để đánh giá tính khả thi của một cơ hội kinh doanh, người ta **không** căn cứ vào tiêu chí nào sau đây?

- A. Tính bền vững.
- B. Tính hiệu quả.
- C. Tính khả thi.
- D. Tính phổ biến.

Câu 26: Trong mối quan hệ với người lao động, việc làm nào sau đây là phù hợp với đạo đức kinh doanh của doanh nghiệp?

- A. Hợp tác cùng phát triển.
- B. Không sản xuất hàng giả.
- C. Cạnh tranh bình đẳng.
- D. Bảo đảm lợi ích chính đáng.

Câu 27: Nội dung nào sau đây phản ánh tầm quan trọng của việc xây dựng ý tưởng kinh doanh và cơ hội kinh doanh?

- A. Định hướng cơ quan quản lý nhà nước.
- B. Định hướng chủ thể sản xuất.
- C. Làm gia tăng tình trạng thất nghiệp.
- D. Thúc đẩy lạm phát và thất nghiệp.

Câu 28: Trường hợp nào sau đây được gọi là câu?

- A. Anh A mua xe máy thanh toán trả góp.
- B. Ông B mua xe đạp hết 1 triệu đồng.
- C. Chị C muốn mua ô tô nhưng chưa có tiền.
- D. Trời nắng nóng nên chị H có nhu cầu mua điều hòa.

II. PHẦN TỰ LUẬN (3 điểm)

Câu 1(2 điểm): Với lợi thế gần các trường học, sau khi tìm hiểu thực tế các cửa hàng kinh doanh đồ dùng học tập trên địa bàn còn khá sơ sài chưa có sức thu hút học sinh. Rất nhanh chóng, anh H đã lên kế hoạch và chuẩn bị các điều kiện chớp lấy thời cơ để mở cửa hàng kinh doanh dụng cụ học tập. Để có thể cạnh tranh với các cửa hàng khác, anh H tích cực tìm kiếm các đồ dùng học tập độc đáo, có mẫu mã đẹp, phù hợp với thị hiếu của học sinh thay vì đơn giản như các đồ dùng học tập đại trà trên thị trường. Sự nhạy bén và linh hoạt trong việc chớp lấy thời cơ để cung cấp các mặt hàng phù hợp thị hiếu của học sinh đã giúp anh H gặt hái được những thành công ban đầu.

a. Trong trường hợp này anh H đã xây dựng ý tưởng kinh doanh hay cơ hội kinh doanh. Em hãy chỉ rõ ý tưởng kinh doanh hoặc cơ hội kinh doanh mà anh H đã xác định trong trường hợp trên. Việc xác định và đánh giá các yếu tố trước khi kinh doanh có ý nghĩa như thế nào?

b. Theo em năng lực gì đã giúp anh H có những thành công ban đầu?

Câu 2(1 điểm): Năm 2016 sau khi ra mắt dòng sản phẩm Samsung Galaxy Note 7, mặc dù được khách hàng hết sức đón nhận. Tuy nhiên sau đó hãng phát hiện dòng sản phẩm này có một số lỗi nhỏ có thể gây nguy hiểm cho khách hàng. Samsung đã quyết định tiến hành thu hồi toàn bộ sản phẩm và hoàn tiền đối với tất cả các khách hàng đã mua sản phẩm này tại Việt Nam và trên toàn thế giới cũng như công khai xin lỗi tới khách hàng.

Từ những hiểu biết của mình về vấn đề đạo đức kinh doanh, em có đánh giá như thế nào về việc làm của chủ thể kinh doanh trong trường hợp trên? Theo em việc làm này có tác động như thế nào đến chủ thể kinh tế đó?

----- HẾT -----

Chú ý: HS không được sử dụng tài liệu - Giám thị coi thi không giải thích gì thêm.